

# 売上アップに貢献する ホームページの作り方

コツを押さえたホームページで**売上アップ**  
真摯にお客様と向き合い、集客につなげるには？

▶こんな経営者の方におすすめです

ホームページを  
作ってはみたが、  
**売上が変わらない**

**わかりやすいホームページ**  
を安価に作って、  
広告宣伝費を減らしたい

お客様がわかりやすい  
商品情報を掲載して、  
**注文につなげたい**

とりえずホームページを作ってみた、お金をかけた割には売上が変わらないから、そのまま放置している、そういう中小企業は多いでしょう。それは真摯にお客様と向き合う姿勢が足りないからかもしれません。ホームページ作成で最も大切なことお客様と向き合う姿勢を示し、それを継続することです。そのためには、具体的に何をすればいいのかをご紹介します。



(株)横浜マネジメントコンサルティング JPS  
チーフコンサルタント 大川 剛義  
<プロフィール>  
売上や利益を向上できる効率的な  
仕組み作りを通して、中小企業の  
発展に貢献する活動を行っている

プログラム	
13:00~13:30	お客様は誰なのかを考える
●ターゲットをどう絞り込むか ●ライバルとの違いをどう表現するか	
13:30~14:00	あなたをどうやって知ってもらうかを考える
●お客様はどう情報を集めているか ●どんなキーワードを設定すれば良いか	
14:10~14:40	何をどう売りたいのかを考える
●グーグル(検索エンジン)との付き合い方 ●どのように分析するのか	
14:40~15:30	ホームページ作りの実際と事例
●ホームページを安価に作る方法 ●色んなホームページを見てみよう	

■開催日時 2018年11月29日(木)

13:00~15:30

■参加料 一般価格 (1名) 8,000円  
(税込)  
JPS会員価格 (1名) 5,000円  
(税込)

■会場 JPSセミナールーム

横浜市港北区新横浜2-5-1日総第13ビル5F  
(新横浜駅徒歩3分)

申込要項

- ①参加申込書にご記入の上、FAXをお送り下さい。
  - ②参加料をお振込みください。(振込手数料はご負担ください)
  - ③入金確認後受付確認票を送付いたします。
- お振込先 横浜銀行 新横浜支店 普通預金6155970  
株横浜マネジメントコンサルティングJPS

■主催 (株)横浜マネジメントコンサルティング JPS TEL:045-472-5050 FAX:045-472-5055

〒222-0033神奈川県横浜市港北区新横浜2-5-1 日総第13ビル5F

【当社HP】 <https://www.yokohama-jps.com> 【E-mail】 [info@yokohama-jps.com](mailto:info@yokohama-jps.com)



参加申込書 (FAX 045-472-5055)

貴社名	ご連絡者		E-mail
ご住所	〒	TEL	FAX
業種			
参加者	ご氏名	役職	ご氏名 役職